



10 Недостачи не будет: почему показатели рынка автолизинга в Сибири лучше, чем в целом по РФ

11 За баранкой электрокара: что станет драйвером рынка электрических авто

Малый бизнес Сибири переживает не лучшие времена. Многие потеряли большую часть выручки и сократили сотрудников, а кому-то и вовсе пришлось закрыться. Но есть и предприниматели, которые во время карантина и экономических потрясений смогли не только сохранить свои позиции, но и выйти в рост. Им удалось в короткие сроки организовать службы доставки и перейти на работу онлайн. Эксперты считают, что тренд на цифровизацию во всех сферах сохранится и после затихания пандемии.

Все меньше и меньше

— тенденции —

Статистика пока оптимистична

По данным разработчика онлайн-сервисов для бухгалтерии и бизнеса «СКБ Контур», с начала года количество микропредприятий в Сибирском федеральном округе упало на 7,7% (с 564,6 до 521,3 тыс.). Количество малых предприятий с начала года тоже снизилось — на 4,2% (с 22,9 до 21,9 тыс.). В Новосибирске число микро- и малых предприятий сократилось на 7,3%, в Красноярске — на 9,2%, в Кемерово — на 10,2%. Больше всего пострадали финансовая и страховая сферы, государственное управление, военная безопасность, социальное обеспечение и деятельность в области культуры, спорта, организации досуга и развлечений.

Аналитик «Контура» Владимир Савельев считает, что это снижение не связано с коронавирусом: тенденция практически не меняется со старта режима самоизоляции. «Это несколько отличает Сибирский федеральный округ от России в целом, где коронавирус смог переломить тренд на рост числа ИП. Причины кроются, скорее всего, в иных факторах социально-экономического характера», — добавил он. В то же время ситуация в летний период в центральной части России, где отменили многие профилактические меры, начала восстанавливаться, а в Сибири — нет.

Директор дивизиона «Сибирь» Уральского банка реконструкции и развития Андрей Третьяков говорит, что спад предпринимательской активности начался в марте, в апреле и мае этот тренд продолжился: из-за ограничений, связанных с пандемией, многим владельцам бизнеса пришлось нажать на паузу. Согласно статистическим данным, в первый летний месяц в России началось постепенное восстановление деловой активности абсолютно по всем отраслям. Однако в Сибири ситуация выглядит иначе: в мае плавный спад продолжился, а в июне он достиг пиковых минимальных значений, отмечает эксперт. «По нашим данным, в период пандемии в Новосибирске больше всех пострадали кафе и рестораны: снижение активности за март-июнь составило 37,61%. Существенно снизились операции организаций розничной торговли — на 26,17% — и компаний, оказывающих услуги для населения, — на 22,58%. А вот строительная отрасль показала рост 1,8%. Я думаю, что драйвером этого роста на фоне общего падения стал запуск ипотеки с господдержкой», — рассказал господин Третьяков.

По словам эксперта, находясь на самоизоляции, люди стали чаще совершать покупки в интернет-магазинах, поэтому многие предприниматели начали перестраивать свои бизнес-процессы и активно внедрять дистанционные сервисы для своих клиентов. Так, спрос на услуги по организации онлайн-оплаты в апреле-мае вырос на 40%. «Я уверен, что сейчас переход на дистанционные услуги — оптимальный вариант для того, чтобы поддержать свой бизнес. Также в соответствии с рекомендациями Центрального банка России для ряда отраслей с середины апреля банки предлагают сниженную ставку по интернет-эквайрингу — 1%. Этот фактор также существенно простимулировал бизнес, позволяя сократить свои расходы на организацию приема платежей онлайн», — добавил Андрей Третьяков.



Ограничения, связанные с распространением коронавируса, не коснулись только третьих малых предприятий, остальные понесли убытки

При этом средний чек на покупки в эти месяцы поменялся несущественно: люди не отказывались от своих предпочтений, а искали, где можно их удовлетворить даже в условиях пандемии. Компания по автоматизации ритейла, товаров и услуг «Атол» проанализировала поведение покупателей в Сибирском федеральном округе в период с 1 апреля по 1 июля. Так, в сегменте питания (рестораны, кафе, бары и т.д.) средний чек не претерпел существенных изменений, в апреле составил 270 руб., в мае — 271 руб., в июне — 279 руб. При этом среднее количество чеков на одну компанию даже увеличилось. Рост с апреля по май составил 48,15%, с мая по июнь — 23,4% соответственно. «Такие показатели обусловлены тем, что большинство точек общественного питания имели службы доставки до начала эпидемии или быстро организовали доставку», — пояснили в компании. В ритейле средний чек в апреле составил 529 руб., в мае — 564 руб., в июне — 660 руб. В сегменте предоставления сервисных и бытовых услуг средний чек по итогам апреля составил 1,7 тыс. руб., по ито-

гам мая — 1,7 тыс. руб., по результатам июня — 2 тыс. руб.

Директор по малому бизнесу Сибирско-Уральского макрорегиона Райффайзенбанка Мария Горенко отмечает, что ограничения, связанные с распространением коронавируса, не коснулись только третьих малых предприятий. Согласно опросу владельцев бизнеса, который провел банк, большинство из них (65%) столкнулись с убытками или другими негативными последствиями. Главным средством сохранить и поддержать бизнес стал перевод сотрудников и процессов в онлайн — так ответили 40% респондентов.

Бизнес искал возможности минимизировать расходы в период простоя, но не всегда это удавалось. Исследование показало, что каждый пятый предприниматель хотел бы отказаться от аренды офиса в условиях ограничений, однако не смог договориться с арендодателем. 60% сохранили за собой помещения в полном объеме. Еще 12,5% отказались от офиса полностью и не планируют возвращаться. Несмотря на возникшие из-за простоя кассовые разрывы, большинство опрошенных владельцев бизнеса не пользовались кредитами на зарплату и кредитными каникулами. 57% респондентов не хотят реструктури-

зировать кредит или брать каникулы, опасаясь испортить кредитную историю. Только 8% получили отсрочку по кредитным платежам. При этом роста числа банкротств пока не наблюдается. По данным Единого федерального реестра сведений о банкротстве, в Новосибирске и области 137 юрист было признано банкротами и в отношении них было открыто конкурсное производство за шесть месяцев 2020 года. Для сравнения: в первом полугодии 2019 года банкротств было 190. Снижение числа банкротств связано с приостановкой работы арбитражного суда Новосибирской области, а также кредитных учреждений в апреле и мае, поясняют эксперты.

«Первые банкротства, связанные с кризисом, мы увидим этой осенью, так как компании имеют некоторый запас прочности, власти также оказали компаниям определенных секторов поддержку. Свою роль сыграли и мораторий, объявленный государством на подачу заявления о банкротстве кредиторами в отношении некоторых пострадавших сфер бизнеса», — комментирует генеральный директор «Юридического бюро №1» Юлия Комбарова. — С другой стороны, кредиторы не будут торопиться с банкротством, так как это процедура достаточно дорогостоящая (от

500 тыс. руб.) и малоэффективная: часто бывает, что стоимость процедуры выходит дороже, чем полученные в результате банкротства деньги».

Реакция предпринимателей

В период кризиса большинство компаний сосредоточилось на том, чтобы сохранить то, что имеет. Некоторые предприниматели быстро подстроились к потребностям рынка и стали производить дефицитные товары. А часть компаний проигнорировала требования Роспотребнадзора и продолжила работать подпольно, несмотря на запреты.

«Многим предпринимателям в принципе пришлось освоить новые каналы и даже направления бизнеса с нуля, самоизоляция форсировала процесс. В Сибири есть бизнес, который сумел наладить в период изоляции кабины для дезинфекции одежды (Томск), рестораны запустили доставку и оперативно внедрили оплату по QR-коду (Красноярск), швейные производства запустили выпуск масок, а производители бытовой химии добавили в ассортимент антисептики. Все это произошло буквально в считанные недели марта», — вспоминает госпожа Горенко.

«Предприниматели открывали непрофильные производства, чтобы заработать здесь и сейчас. Они занимались пошивом масок, розливом антисептиков, а также сдачей собственности в субаренду. Те же, у кого не было такой возможности, либо закрывались, либо уходили в онлайн-торговлю и доставку товаров. Знаю случаи, когда индивидуальные предприниматели из бьюти-сферы оказывали услуги у себя на дому по предварительному звонку и в режиме строгой секретности. Представителям малого бизнеса приходилось выживать», — говорит о ситуации директор подразделения логистической компании «Точка-точка» в УФО Андрей Аношин.

«Люди в принципе продолжили работать, но основная масса сильно просела по доходам и снизила планы на развитие», — подтверждает эксперт во франчайзинге, собственник сети студий лазерной эпиляции Laser love Александр Долгов. — По большому счету мы сильно потеряли в выручке и остановились в развитии. Выручка падала в части проектов на 80–90% в некоторые месяцы, но сейчас, в июне, она восстановилась».

Кризис затронул разные сферы, и далеко не все получили государственную поддержку. Например, руководитель юридической компании «Гристан» Григорий Астахов рассказывает, что основной доход большинства юридических компаний — это ведение дел в судах, остальные услуги менее существенны в общей структуре выручки. А с 19 марта российские суды фактически прекратили свою деятельность, вернувшись к работе только 12 мая. По словам юриста, эпидемия COVID-19 изменила российское правосудие. Появилась, например, возможность участвовать в судебных заседаниях в арбитражных судах через интернет, сидя у себя в офисе. «Возможно, это первый шаг к более глубокой цифровизации: будет здорово, если материалы гражданского дела оцифруют и появится возможность знакомиться с ними удаленно, без непосредственного выезда. Такой подход существенно сэкономит время не только юристам, но и работникам судов», — рассуждает господин Астахов.

Поддержка экспортно ориентированных компаний области

Устройство системы поддержки экспорта в НСО

С 2011 года в Новосибирской области ведется консультативная нефинансовая поддержка экспортной деятельности субъектов МСП, которая с 2012 года осуществляется Центром поддержки экспорта Новосибирской области (далее — ЦПЭ). В прошлом году ЦПЭ вошел в состав центра «Мой бизнес» (открытие центра «Мой бизнес» в Новосибирске запланировано во второй половине 2020 года). На площадке «Мой бизнес» Центр поддержки экспорта уже сегодня в целях реализации регионального проекта Новосибирской области «Акселерация субъектов малого и среднего предпринимательства» в рамках государственной программы «Развитие субъектов малого и среднего предпринимательства в Новосибирской области» осуществляет свою деятельность.



В ЧЕМ ЖЕ ЗАКЛЮЧАЕТСЯ ПОДДЕРЖКА

Центр поддержки экспорта помогает экспортно ориентированным предприятиям НСО на всех этапах экспортной деятельности: от выхода на зарубежный рынок до заключения внешнеэкономического контракта. Обратившись в Центр поддержки экспор-

та представитель компании получит индивидуальную консультацию по вопросам экспортной деятельности. ЦПЭ оказывает содействие в подготовке и переводе на иностранные языки презентационных и других материалов, в проведении индивидуальных маркетинговых или патентных исследований, в подготовке и

экспертизе экспортного контракта, в обеспечении защиты и оформлении прав на результаты интеллектуальной деятельности, в формировании коммерческого предложения под целевые рынки и категории товаров. Компании также могут принять участие в обучающих мероприятиях для начинающих и действующих экспортеров, акселерационных программах, в деловых поездках на международные выставки, конференции, семинары. При поддержке ЦПЭ экспортеры посещают международные бизнес-миссии и принимают участие в реверсных бизнес-миссиях в НСО. Центр поддержки экспорта берет на себя все организационные и выставочные расходы, сам участник оплачивает только расходы по перелету, проживанию, питанию и визовому обеспечению.

ЭКСПОРТ В ПАНДЕМИЮ «ЗАМОРОЖЕН»?

Несмотря на неблагоприятную обстановку в мире и закрытие границ, экспорт продукции сибирских компа-



Руководитель Центра поддержки экспорта Сергей Иванов

ний не прекращен. Компании, производящие медицинские товары, БАДы и товары фармгруппы, в данный период времени могут похвастаться увеличенным спросом на свою продукцию. Это связано с тем, что жители планеты стали более внимательны к своему здоровью.

На работе Центра поддержки экспорта пандемия, конечно же, тоже отразилась: «Мы вынуждены адаптироваться к существующим условиям, основной упор в настоящий момент на продвижение компаний в сети Интернет, экспортировать на ее просторах сейчас как никогда актуально. Еще одной востребованной услугой ЦПЭ является услуга по поиску партнеров для субъектов МСП», — прокомментировал руководитель Центра поддержки экспорта Сергей Иванов.

Подробнее узнать об актуальных услугах и подать заявку на их получение вы можете по многоканальному телефону 8-800-600-34-07 и на сайте центра «Мой бизнес» в разделе «Центр поддержки экспорта» mbns.o.ru, а также в группах ЦПЭ в соцсетях.



Экономика региона

Лизинг на карантине

Эксперты в сфере лизинга предполагают, что по итогам 2020 года объем нового бизнеса по стране может сократиться на 10% и не превысит 1,4 трлн руб., показанных в 2019 году, а при кризисном сценарии падение может составить и более 20%. В Сибирском регионе, в отличие от всероссийских показателей, ситуация позитивнее. Аналитики считают, что хорошие показатели рынка здесь связаны с введением более мягких мер противодействия коронавирусу, и не исключают, что в некоторых сегментах по итогам года произойдет рост.

— конъюнктура —

В отличие от центра

Согласно опросу участников лизингового рынка в Сибири, объем портфелей компаний за первую половину 2020 года чаще показывал прирост относительно аналогичного периода прошлого года. По словам главного редактора медиапортала «Федерация лизинга» Алексея Екимовского, организации федерального уровня, имеющие филиалы в регионах, получили неплохие показатели как раз за счет региональных подразделений. Крупные дилерские центры в период введенных мер по борьбе с коронавирусом осваивали дистанционную продажу, и в регионах автосервисы продолжали работу. Таким образом, на основной сегмент лизинга — авто — ограничения вводились минимальные. «В Москве и Санкт-Петербурге запретили также каршеринг — для них это огромная часть. А для регионов это не такой значимый субъект», — объясняет господин Екимовский.

Помимо легкового автотранспорта, лизинг на сибирском рынке активно развивается в сфере сельского хозяйства и добычи ископаемых — эти сферы для отрасли лизинга являются локомотивами. Сибирский дивизион компании «Интерлизинг» в первом полугодии 2020 года провел сделки на сумму 1,14 млрд руб., что на 201% больше аналогичного периода прошлого года. Региональный директор компании по СФО Михаил Цыкунов уточняет, что увеличение количества сделок связано в первую очередь с выходом на новый рынок — сельскохозяйственной техники. В организации объясняют, что за последние годы растут предприятия, производящие сельхозпродукцию, открылось множество теплиц, обеспечивающих сибирский рынок свежими овощами и зеленью.

Алексей Екимовский подтверждает, что сегмент сельскохозяйственной техники не пострадал от пандемии, так как власти не накладывали запреты на работу аграриев. «Однако для большинства лизинговых компаний, тем более региональных, этот факт, скорее всего, не станет точкой роста бизнеса в 2020 году. Участникам рынка будет трудно конкурировать с льготными ставками государственного «Росагролизинга», который весной запустил свое «антикризисное» предложение и активно наращивает портфель заказов по всей стране», — уточняет эксперт.

Директор представительства ООО ЛК «Сименс финан» в Новосибирске Елена Бондаренко отмечает, что объем лизингового портфеля за первые шесть месяцев текущего года вырос относительно аналогичного периода прошлого года: около 13,5 млрд руб. против более 11,7 млрд. Количество одобренных сделок при этом увели-

чилось на 12%. В компании считают, что рост бизнеса обеспечили промышленность и добывающие отрасли. «Наиболее быстрыми темпами идет прирост нового бизнеса компании в Иркутской области. Основной прирост объема в регионе можно связать с сегментом добычи полезных ископаемых. Если говорить о Западной Сибири, то, конечно, это Новосибирск. Это город промышленности, здесь развиты многие ее виды. И металлообработка, и пищевая промышленность, и прочее. Диверсификация очень большая, выделить лидера среди сегментов сложно», — отмечает Елена Бондаренко.

Пандемия бизнеса

Одной из проблем лизингового бизнеса во время пандемии стал запрет на въезд и выезд из многих городов, в связи с чем осложнилась передача техники, закупаемой по всей России, отмечает Михаил Цыкунов.

Согласно данным директора по продажам продуктов автолизинга ГК «ВТБ лизинг» Артема Киселева, продажи легкового и грузового автотранспорта остались примерно на уровне прошлого года, в то время как объем нового бизнеса значительно просел в сегменте строительной и дорожно-строительной техники — более чем на 80%. Число сделок сократилось и в компании «Элемент-лизинг» — на 35% относительно прошлого года. За первую половину 2020 года портфель компании составил 16% от общего объема, а за аналогичный прошлогодний период — 19%. «Прежде всего, упал потребительский спрос, так как формирующий его малый и средний бизнес стал наиболее пострадавшим сегментом», — объясняют в компании «Элемент-лизинг».

Предприниматели малого и среднего бизнеса в России обращались в компании за реструктуризацией договоров. Однако сибирский рынок эта тенденция коснулась в меньшей степени. Директор новосибирской филиала компании ООО «Балтийский лизинг» Кирилл Утюпин отметил: «Лизингополучателям, чей бизнес пострадал из-за коронавируса, компания в индивидуальном порядке предоставляла отсрочки по платежам. Но могу сказать, что в Новосибирске таких запросов практически не было». В регионах, в которых ограничительные меры в связи с пандемией длились короче и действовали мягче, клиенты реже обращались за реструктуризацией договоров. Алексей Екимовский объясняет, что в условиях кризиса лизинг выглядит еще более привлекательной формой приобретения техники, так как позволяет расплачиваться в течение долгого и комфортного для потребителя срока.

Рынок сильнее просел в апреле, но летом стал вновь набирать обо-



Крупные дилерские центры в период введенных мер по борьбе с коронавирусом осваивали дистанционную продажу

роты. Ольга Зубкова, директор филиала «Райффайзен-лизинг» в Сибири и на Урале отмечает, что первый квартал текущего года был для компании рекордным, годовой прирост финансирования был на уровне 54%. А во втором квартале объемы окажутся, предположительно, на треть меньше. «В июне этот тренд усилился, но говорить о возвращении к докризисным показателям еще рано», — объясняет госпожа Зубкова. В автолизинговой компании «Европлан» также рассказали, что в июне показатели были практически восстановлены: «Динамика положительная. При этом она во многом связана с большим отложенным спросом: оформляли сделки те, кто не успел этого сделать в силу внезапного изменения ситуации и неопределенности в конце марта».

В условиях поддержки

В связи с пандемией коронавируса властями принят ряд мер, направленных на помощь различным

секторам бизнеса, в том числе стимулируется и рынок лизинга. «Глава Минпромторга РФ Денис Мантуров в недавнем интервью отметил, что на льготный финансовый лизинг дополнительно выделено 8 млрд руб., что может поддержать спрос на данную услугу. «Во втором полугодии будет запущена программа по поставке автомобилей в операционный лизинг без приобретения в собственность, на нее выделено 2,5 млрд руб., которые позволяют закупать автотранспорт со скидкой от 10 до 25% в зависимости от типа транспорта», — рассказывает ведущий эксперт УК «Финанс менеджмент» Дмитрий Баранов.

Сибирские компании активно участвуют в льготных государственных программах, в частности от Минпромторга и Фонда развития промышленности, с января этого года увеличившего максимальный размер возможных лизинговых займов до 500 млн руб. «А в начале июля 2020 года правительство России утвердило программу льготного операционного лизинга „Доступная аренда“. Она станет первым шагом в направлении развития лизинга для физи-

ческих лиц», — добавляет Кирилл Утюпин.

Михаил Цыкунов сообщил, что востребованными льготными программами сейчас являются скидки на лизинг колесной техники — 10% или 12,5% на новую технику, скидки 10% или 15% на технику и оборудование для строительства, сельского хозяйства или промышленности, а также программа, субсидирующая производителей сельскохозяйственной техники, приобретенной с использованием кредита или лизинга.

Прогнозы на 2020

Для полного восстановления рынка лизинга и возвращения к докризисным показателям необходимо стабилизировать ситуацию с COVID-19, убеждены участники рынка. В компании «Интерлизинг» рассматривают на положительные перспективы: «После отмены карантина и улучшения ситуации с COVID-19 многие компании будут вынуждены наверстывать упущенное, соответственно, это может привести к временному росту продаж лизинговых услуг», — отмечает Михаил Цыкунов.

В компании «Элемент-лизинг», ссылаясь на мнения экспертов, пола-

гают, что автомобильный рынок в целом по РФ по итогам года не упадет более чем на 50%. Это значит, что рынок лизинга упадет меньше за счет крупных государственных контрактов, на финансирование которых уже выделены средства. Эксперт Артем Киселев считает: «Быстрое восстановление рынка до прошлогодних темпов роста мы не ожидаем. Однако в некоторых отраслях экономики — ИТ, доставке, розничной торговле товарами первой необходимости, медицине — видны предпосылки для роста. В этих сегментах возможен высокий спрос на лизинг строительной и спецтехники, грузового автотранспорта».

Лизинговый рынок будет возвращаться к докризисным объемам тогда, когда восстановится экономика конкретного сектора, частью которого является и лизинг. «Сейчас трудно сказать, в какую сторону будет развиваться ситуация. До конца года время еще есть, экономика постепенно возвращается в обычный режим, и услуги лизинга могут снова быть востребованы», — резюмирует аналитик Дмитрий Баранов.

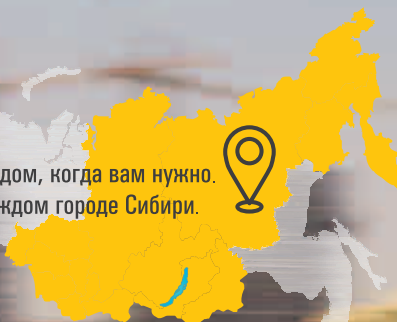
Элина Газыева

УСПЕЙТЕ КУПИТЬ
ВЫГОДНО

ЭКСКАВАТОРЫ-ПОГРУЗЧИКИ CAT®

- Лизинг по ставке от 1,15%*
- 24 мес./ 3000 м/ч бесплатно
- Качественный сервис рядом

Мы рядом, когда вам нужно.
В каждом городе Сибири.



Восточная
Техника



НЕ ЯВЛЯЕТСЯ ОФЕРТОЙ/ПУБЛИЧНОЙ ОФЕРТОЙ. НА ТЕРРИТОРИИ РФ УСЛУГИ ФИНАНСОВОЙ АРЕНДЫ (ЛИЗИНГА) ПРЕДОСТАВЛЯЮТСЯ ООО «КАТЕРПИЛЛАР ФАЙНЭНШЛ» (ЛИЗИНГОДАТЕЛЬ), ОГРН 1027739401800.

*Указанный размер процента удорожания приводится в справочных целях достижения заявленного размера процента удорожания, а также заключения соответствующего договора лизинга с ООО «Катерпиллар Файнэншл» возможны при соблюдении всех следующих условий: (1) одобрение сделки и ее финансовых условий кредитным департаментом ООО «Катерпиллар Файнэншл», (2) передаваемая в лизинг техника («оборудование») приобретается ООО «Катерпиллар Файнэншл» у официального дилера Катерпиллар после таможенной очистки и прохождения всех таможенных формальностей, (3) страхование техники на срок лизинга осуществляется за счет ООО «Катерпиллар Файнэншл» у выбранного последнего страховщика, (4) техника учитывается на балансе лизингополучателя, (5) авансовый платеж составляет не менее 49% от стоимости техники, (6) срок лизинга составляет 13 месяцев, (7) выплаты лизинговых платежей осуществляются (убывающими ежеквартальными платежами. Предложение действует до 31 декабря 2020 г. включительно. Срок гарантии составляет 12 (двенадцать) месяцев с даты подписания акта приема-передачи, с 13 (тринадцатого) месяца действует дополнительная гарантия с типом покрытия «Трансмиссия и гидравлическая система» сроком 12 (двенадцать) месяцев или до наработки 3000 моточасов в зависимости от того, что наступит ранее. Программа действует на экскаваторы-погрузчики производства Катерпиллар. Количество техники, участвующей в программе, ограничено. Узнайте возможность приобретения техники в лизинг по данной программе, подробные условия гарантии, а также наличие и цены на технику у представителей ООО «Восточная Техника». Полные условия лизинга техники ООО «Катерпиллар Файнэншл» установлены договором лизинга. Обращайтесь за подробной информацией об условиях лизинга к представителям ООО «Катерпиллар Файнэншл» или к представителям ООО «Восточная Техника». Тел.: 8 800 500 33 99, 7 495 213 33 99 (звонки принимаются в период с 9:00 - 18:00 по Московскому времени).



sales@vost-tech.ru



www.vost-tech.ru



8 (383) 212-56-11

Экономика региона

Электрокары рвутся со старта

Рынок автомобилей с электродвигателями активно развивается в России. В Сибири за два последних года он вырос втрое. Сомнений в том, что спрос на электромобили будет расти, у экспертов нет. Отмена пошлины на ввоз этих машин в 2020 году должна стать основным драйвером. Притормозить развитие рынка способно лишь отсутствие необходимой инфраструктуры, которой сегодня в регионах критично не достаточно, считают представители отрасли.

— технологии —

Согласно данным аналитического агентства «Автостат», с 2018 года в Сибирском федеральном округе продажи автомобилей на электротяге выросли в три раза. Если два года назад за пять первых месяцев этих автомобилей было продано 120, то уже в 2020-м за аналогичный период — 386. В целом по России продажи росли медленнее: в 2018 году с января по май электромобилей в стране было куплено 709, в тот же период 2020-го — 1561.

По словам экспертов, Сибирь является лидером по количеству сделок по продаже б/у электрических автомобилей. Москва и Санкт-Петербург — по количеству сделок в сегменте новых машин.

Так, по данным агентства «Автостат», в Сибири с января по май 2020-го продано 13 новых электромобилей и 373 с пробегом (в целом по РФ — 92 и 1469 соответственно). «Для новых автомобилей доля продаж Сибири сопоставима с совокупной долей Москвы, Московской области и Петербурга, а вот на вторичном рынке Дальний Восток и Сибирь делят место в топе продаж, что объясняется логистической доступностью японского рынка, насыщенного электрокарами», — комментирует эксперт digital-консалтинговой компании АИС Степан Агеев.

80% электропарка в Сибири занимает праворульный Nissan Leaf, который перекупщики импортируют из Японии. За ним следуют премиальный Jaguar I-Pace и бюджетный Mitsubishi i-MiEV.

Иркутская область — самый большой региональный рынок б/у электрокаров в РФ по данным за 2019 год (405 продаж). Новосибирская область на пятом месте (137 продаж), а Красноярский край на шестом (124 продажи). «Тенденция к импорту б/у автомобилей, с одной стороны, говорит об интересе россиян к электромобилям, с другой — о слишком высокой цене новых электромобилей для массового спроса», — считает м.н.с. лаборатории инфраструктурных и пространственных исследований Института отраслевых рынков и инфраструктуры РАНХиГС Юрий Евдокимов.

Стоимость Nissan Leaf 2020 года выпуска под заказ в Новосибирске обойдется в 3,5 млн руб. Подержанная модель Nissan



Сибирь является лидером по количеству сделок по продаже б/у электрических автомобилей

Leaf 2018–19 года в базовой комплектации с рук — от 1,5 млн руб.

Электрокары завоевывают популярность, вслед за этим мировые автопроизводители увеличивают ассортимент и добавляют к традиционной линейке автомобилей с бензиновым двигателем электрические модели. Так, Volkswagen представит последнее поколение ДВС в 2026 году, Renault-Nissan обещают полностью перейти на производство автомобилей, работающих на электричестве, к 2027 году. Volvo анонсировала, что не будет выпускать автомобили с ДВС уже с конца 2019 года. Таким образом, разрыв в продажах между электромобилями и машинами на бензине/газе будет сглаживаться, и к 2027 году может вовсе стать 50/50», — отмечает президент Русско-Азиатского Союза промышленников и предпринимателей Виталий Манкевич.

От любви до зарядки

Рынок развивается, однако, по мнению экспертов онлайн-ресурса «Авито авто», в России электромобили пока удел городов-миллионников. «В нашей стране доля электроавтомобилей растет медленно, потому что на данный момент это больше имиджевая история, нежели практичный выбор, который нам ближе», — прокомментировали в пресс-службе компании. Для сравнения: в США за 2019 год было продано более 200 тыс. новых электромобилей, а в России — около 250 шт.

Тем не менее, электромобиль входит в повседневную жизнь россиян. Его чаще выбирают как городской экономичный транспорт

для поездок на работу и по городу, расход которого в среднем составляет 200–400 км в день. «Запас хода Nissan Leaf с аккумулятором на 40 кВт/ч составляет примерно 350 км. Tesla Model S P100D имеет емкость батареи в 100 кВт/ч и способна проехать на одном заряде около 500 реальных км. Зарядка этих авто по московскому тарифу обойдется от 160 руб. в месяц», — говорит Виталий Манкевич.

В Новосибирске стоимость зарядки владельцев электромобилей оценивают в 300 руб. в месяц. «Если рассматривать как второй автомобиль для города — преимущество есть», — уверен владелец электрокара Nissan Leaf 2013 года выпуска с аккумулятором на 24 кВт/ч из Новосибирска Алексей Китаев. «Мой дневной пробег — 70 км, что с лихвой покрывает мои потребности. При этом расходы на бензине/газе будут сглаживаться, и к 2027 году может вовсе стать 50/50», — отмечает президент Русско-Азиатского Союза промышленников и предпринимателей Виталий Манкевич.

Основные преимущества электромобилей — это более дешевая эксплуатация за счет экономии на обслуживании, подчеркивают участники рынка. «Один км на электротяге стоит в 8–10 раз дешевле. Кроме этого, ТО для электромобилей происходит значительно реже — не нужно менять масло, колески и т.д. Они меньше ломаются — нет такого количества сложных узлов, и они не зависят от качества топлива», — объясняет основатель проекта 24auto.ru Артем Потехин.

Недостатки эксплуатации электрокара в то же время заключаются в ограниченном температурном режиме (оптимальная температура эксплуатации, которая не сказывается на энергоресурсе, — от +20 градусов до –20) и отсутствии инфраструктуры для этого сегмента в регионах. «Российская ин-

фраструктура не позволяет использовать повсеместно такой вид транспорта: если в Москве, Петербурге и других городах-миллионниках почти везде есть заправки для таких автомобилей, то малые города вынуждены отказываться от электрокара, хотя средства порой позволяют купить и Jaguar, и Tesla», — убежден Виталий Манкевич.

Развитие инфраструктуры для электрокаров в Сибири сегодня называют зачаточным. В крупных сибирских городах зарядок для электромобилей редко больше десятка. По данным карты-справочника 2ГИС, в Новосибирске официальных электростанций для авто — две. «Между городами зарядки есть, но это, скорее, экзотика, и очень часто они просто не работают. В целом инфраструктуру можно признать практически нулевой. По городу ездить можно, по межгороду — уже нет», — говорит Артем Потехин.

Обилие многоэтажной застройки и вместе с тем отсутствие возможности зарядить автомобиль препятствуют развитию электрокаров. «В Америке и в Европе многие люди живут в собственных домах или таунхаусах, благодаря многолетней культуре жить на „собственном клочке земли“, низким ипотечным ставкам и простоте передачи займа при продаже недвижимости. А когда у тебя есть собственный гараж в доме и место для подзарядки, то гораздо легче сделать выбор в пользу электрокара», — считает аналитик автомобильного сайта «Дром» Евгений Поликутин. В начале 2019 года среди пользователей сайта проходил опрос «У вас есть место, где вы могли бы регулярно заряжать электромобиль?» В нем приняли участие 15 тыс. человек со всей России. По результатам опроса 31,5% сибиряков ответили «Да», еще 33,5% выбрали вариант «Если понадобится, что-нибудь придумаю». 35% респондентов из Сибири проголосовали за вариант «Нет, без шансов».

«С учетом падения покупательского спроса в России, неудобства подзарядки электрокара вне собственного гаража и невозможности отправиться в автопутешествие на большие расстояния, при прочих равных средний потребитель отдаст предпочтение машине на бензине. Электрокары берут люди, с одной стороны, убежденные и желающие купить именно такую машину, а с другой — те, кто может себе позволить не только купить, но и обслужить электрокар», — уверена управляющий партнер аналитического агентства WMT consult Екатерина Косарева.

Представители автомобильной отрасли отмечают: развитие инфраструктуры повлечет за собой развитие рынка и приход новых игроков и сервисов.

Зеленое будущее

Чтобы спрос на электромобили вырос, необходимо не только развивать инфраструктуру, но и стимулировать население. В России первые шаги для этого были сделаны только в этом году: в мае в стране обнулили пошлину на ввоз машин на электротяге. Нулевая ставка будет действовать по 31 декабря 2021 года и применяться при импорте электромобилей как юридическими, так и физическими лицами. «Это положительное скажется на динамике рынка благодаря снижению конечной, отпускной цены. Возможно, это подстегнет производителей увеличить представленный в РФ модельный ряд, в том числе бюджетными брендами, поскольку они станут конкурентоспособными по стоимости», — полагает Степан Агеев. В среднем пошлина составляет 15% от стоимости автомобиля. Предполагается,

именно на столько должна упасть стоимость электрокара.

В то же время взрывных продаж эксперты не прогнозируют. «Нулевая пошлина на ввозимые в РФ электромобили вряд ли даст рост их продаж в разы, к тому же у тех, кто торгует автомобилями, есть и другие расходы. Поэтому в данном случае, скорее, речь может идти о постепенном увеличении продаж электромобилей, причем для стабильного их роста одного лишь отсутствия пошлины мало, необходимы и шаги по развитию инфраструктуры для них, и принятие других стимулирующих мер, и проведение широкой информационной и образовательной кампании в стране», — считает ведущий эксперт УК «Финанс менеджмент» Дмитрий Баранов.

Эффективными могут быть и другие меры, по примеру других стран — льготы по налогам и бесплатные парковки для владельцев электромобилей, отмечают эксперты. «Так, например, в Китае продажи электромобилей ежегодно увеличиваются примерно на 50% благодаря госпрограмме по стимулированию продаж, развитию зарядной инфраструктуры. Для нашего рынка, в сегменте электромобилей, необходимы инвестиции в инфраструктуру зарядных станций, электроэнергия у нас недорогая», — комментирует директор «Ауди авилон» Ренат Юкеев. В России пока отсутствуют государственные программы стимулирования этой отрасли, поэтому регионы во многом действуют самостоятельно. В Кузбассе, например, уже отменен транспортный налог на электромобили.

Бизнес заинтересован в развитии инфраструктуры, но при условии, что реализация проектов поддержат и региональные власти, и федеральный центр. «К таким мерам можно отнести, например, компенсацию разницы в тарифах или отнесение деятельности оператора зарядной инфраструктуры к категории, приравненной к населению, льготные ставки кредитов на строительство объектов зарядной инфраструктуры», — говорит директор по связям с общественностью, начальник Департамента «Россети Сибирь» Анастасия Дулитавенко. Компания сегодня реализует программу развития электрозарядной инфраструктуры в регионах Сибири. В частности, холдинг намерен установить в городах быстрые и медленные электрозарядные станции (ЗЭС) у торговых и бизнес-центров и на АЗС. В перспективе зарядки должны появиться у придорожных отелей и кафе.

На начало 2020 года в регионах присутствия компании установлено 19 зарядных станций. Больше всего (9 станций) — в Кемеровской области. В течение полугодия холдинг оборудует еще две станции — в Новокузнецке и в Горном Алтае.

В ближайшем будущем полного перехода на электромобили в России не случится, считают эксперты. Этому сегодня препятствует множество факторов, решить которые предстоит государству в ближайшее время. Тем не менее, рынок растет, а вместе с спросом увеличивается и предложение. В конечном итоге это благоприятно скажется на экологии, несмотря на то, что вопрос с утилизацией аккумуляторов и накопительных емкостей не решен, вред от использования электромобилей гораздо ниже в сравнении с транспортным ДВС. Более того, в перспективе 10–15 лет участники рынка ожидают появления массового электрокара, работающего на солнечной батарее, что станет еще одним драйвером для отрасли.

Лолита Белова

Все меньше и меньше

— тенденции —

9 Но есть и компании, которые в период пандемии не только выстояли, но и существенно выросли. Управляющий и сооснователь сервиса доставки продуктов iGooods Григорий Кунис рассказывает, что во время коронавируса многие компании из сферы обслуживания и гостеприимства вынуждены были сокращать штат, а на рынке e-grocery, наоборот, не хватало курьеров и сборщиков продуктов. «В марте и апреле спрос на доставку продуктов вырос в 20 раз, курьеров не хватало. Мы предложили офлайн-бизнесам, которые не могли работать во время пандемии, временно передавать нам сотрудников, чтобы люди могли сохранить зарплату», — рассказал господин Кунис. За период пандемии штат службы доставки iGooods увеличился более чем в два раза, в Новосибирске набор персонала продолжается из-за возрастающей нагрузки и расширения зоны доставки.

«Несмотря на то, что малому бизнесу было нелегко, все могло быть еще хуже. В Сибири не было такого жесткого и долгого карантина, как в европейской части России или Москве. Трафик в торговых сетях не так сильно снизился, как мог бы, но спад все равно был ощутимым. Мы смогли обеспечить присутствие на-

шей продукции на всех онлайн-площадках и удовлетворить спрос. Результатом этих мер стал взрывной кратный рост онлайн-продаж», — рассказывает генеральный директор компании Vasco, которая занимается производством снеков, Артем Парфенов.

Восстановление началось

Как только ограничительные меры ослабли, бизнес начал восстанавливать свои позиции. В первую очередь это видно по росту числа вакансий. Управляющий директор «Авито работа» Артем Кумпель отмечает: в целом в малом и среднем бизнесе в середине июня в Новосибирске было опубликовано на 31% больше вакансий, чем в середине апреля — пиковое время карантинных мер. Сильнее всего выросла сфера «Госслужба, НКО»: вакансий в ней стало больше на 250%. Кроме того, высокие темпы роста отмечены в сфере «Охрана, безопасность» (+114% вакансий за месяц) и в сферах «Искусство, развлечения» и «Строительство» (на 50% больше).

Несмотря на положительную динамику и меры поддержки правительства, восстановление МСБ вряд ли будет быстрым. Андрей Аношин уверен, что отмена карантинных ограничений не вернет малый бизнес Сибири к жизни мгновенно, и даже помощь государства не сможет

переломить этот тренд. «Компенсация издержек государством доступна не всем, к тому же она не покрывает ущерб, нанесенный карантинными мерами. По факту меры, принятые государством для поддержки предпринимательства, слабо применимы в отношении игроков из сферы малого бизнеса», — пояснил эксперт.

«В этом году мы столкнулись с уникальной ситуацией, когда заморозили абсолютное большинство предприятий. И хотя динамика позитивная, и предприниматели возвращаются к активной деятельности, необходимо четко понимать, что это именно восстановление, а не динамичный рост. На фоне сни-

жения покупательской способности стоит ожидать перетекания предприятий СМБ в сегмент „эконом“, так как премиум-услуги или продукты будут пользоваться меньшей популярностью», — прокомментировал господин Кумпель.

«Если говорить о будущем бизнеса, то долгие все восстанавливаться будут наиболее пострадавшие отрасли (сфера услуг, ориентированных на физлиц, и большая часть розничной торговли). Все остальные направления, мы ожидаем, восстановятся и вернуться к прежнему обороту к концу года. Мы уже видим, как восстанавливаются обороты у большинства наших клиентов. Предприниматели уже оптимизировали свои

затраты, внедрили новые диджитал-решения, нашли новые ниши — с этим исходными данными бизнес будет двигаться дальше», — сделала прогноз Мария Горенко.

Таким образом, несмотря на то, что малый бизнес в Сибири обещался гораздо меньшими потерями,

чем в центральной части России, вернуться в докризисные масштабы ему будет сложно. При этом предприниматели оправданно делают ставку на развитие служб доставки и активно внедряют цифровые сервисы.

Маргарита Решетинская

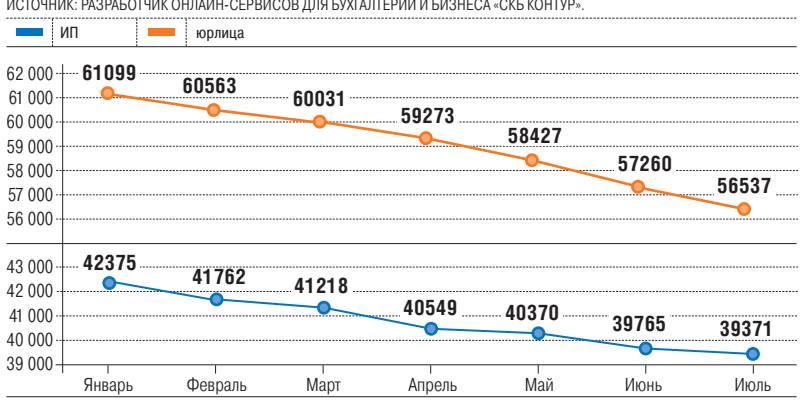
Количество микро- и малых предприятий в Сибири в разрезе отраслей, 2020

Отрасль	Число предприятий на 5.01.2020 г.	Число предприятий на 5.07.2020 г.	Снижение в %
Деятельность финансовая и страховая	4830	4365	10%
Государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное обеспечение	169	153	9%
Деятельность в области культуры, спорта, организации досуга и развлечений	6158	5605	9%
Предоставление прочих видов услуг	28015	25533	9%
Образование	4546	4153	9%
Строительство	49971	45711	9%
Деятельность административная и сопутствующие дополнительные услуги	20973	19204	8%
Добыча полезных ископаемых	1415	1300	8%
Торговля оптовая и розничная; ремонт автотранспортных средств и мотоциклов	221496	204098	8%
Обрабатывающие производства	42376	39139	8%
Водоснабжение, водоотведение, организация сбора и утилизации отходов, деятельность по ликвидации загрязнений	2350	2174	7%
Деятельность профессиональная, научная и техническая	43322	40093	7%
Обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха	1756	1628	7%
Деятельность в области информации и связи	16200	15131	7%
Сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство	23347	21865	6%
Деятельность гостиничной и предприятий общественного питания	15921	15085	5%
Деятельность в области здравоохранения и социальных услуг	7423	7065	5%
Деятельность по операциям с недвижимым имуществом	37691	35939	5%

Источник: разработчик онлайн-сервисов для бухгалтерии и бизнеса «СКБ Контур».

СНИЖЕНИЕ КОЛИЧЕСТВА МИКРО- И МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В НОВОСИБИРСКЕ, 2020 Г.

Источник: разработчик онлайн-сервисов для бухгалтерии и бизнеса «СКБ Контур».





Подводя итоги

Девятого июля состоялась итоговая 56-я сессия шестого созыва законодательного собрания Новосибирской области под председательством Андрея Шимкива. Депутаты рассмотрели 53 вопроса, в том числе изменения в областной бюджет текущего года. Как сообщил председатель парламента, за пять лет деятельности изменился и стиль, и характер корпуса, что стало результатом совместной работы всех фракций. Эффективность законотворчества при этом выросла, оценили в правительстве по итогам исполнения наказов избирателей.

— политика —

Об итогах работы шестого созыва за предыдущие пять лет рассказал Андрей Шимкив, выступая с докладом перед депутатским корпусом и правительством региона. По словам спикера, принятые депутатами изменения в региональном законодательстве существенно повлияли на социально-экономическое развитие области. «Я имею в виду закон о наказаниях, который позволил каждому из нас и всем вместе уже в ходе предыдущей избирательной кампании (пятого созыва) создать практически поадресный план социально-экономического развития области. План предстоящих перемен. Это пример реально работающего закона», — подчеркнул председатель законодательного собрания.

Речь идет о законе «О наказаниях избирателей депутатам законодательного собрания Новосибирской области», принятом в новой редакции в июле 2015 года решением пятого созыва. Документ регламентировал как порядок сбора наказов избирателей, так и последующую работу с ними. В частности, в течение 200 дней со дня избрания законодательного собрания правительство области с участием депутатов обрабатывает предложения по наказаниям и формирует их в пятилетнюю программу с установкой четких сроков выполнения каждого из них и источников финансирования, программа утверждается сессией парламента. Ежегодно принимаются и план реализации наказов избирателей, после чего на сессии утверждается отчет о проделанном.

Так, в рамках принятых шестым созывом инициатив в регионе было возведено в два раза больше инфраструктурных комплексов и объектов в сравнении с периодом деятельности пятого созыва. По словам министра экономического развития Новосибирской области Льва Решетникова, всего за период выполнения программы депутатами законодательного собрания Новосибирской области шестого созыва исполнено 3,1 тыс. наказов избирателей на общую сумму 42,2 млрд руб., в том числе 29,6 млрд руб. за счет средств областного бюджета. В пятом созыве было исполнено 1,8 тыс. наказов избирателей на сумму 24,1 млрд руб., в том числе 14,4 млрд руб. за счет средств областного бюджета.

Если сравнивать результаты по выполненным наказаниям шестого созыва, то цифры впечатляют, отметил председатель комиссии законодательного собрания Новосибирской области по наказаниям избирателей Дмитрий Козловский. «По набранным темпам видно, что мы идем вперед. Хочется отметить, что в Новосибирской области закон о наказаниях работает. Это пример для подражания другим регионам. И я думаю, что в будущем созыве депутаты выполнят еще больше наказов, чем в этом. В то же время перед нами стоит задача произвести инвентаризацию наказов и те из них, что по каким-то причинам не были исполнены в шестом созыве, зафиксировать в новой программе реализации наказов и передать их депутатам седьмого созыва», — пояснил парламентарий.

В то же время потенциал и возможности инструмента, заложенного программой наказов, не ограничиваются только лишь цифрами, заявил Андрей Шимкив. «Я говорю о равенстве экономических и социальных приоритетов в развитии территорий. Это очень важно для последовательного развития как отдельно взятого района, так и области в целом», — считает спикер.

Председатель законодательного собрания также поблагодарил коллег, власти региона, научно-профессиональное сообщество, представителей общественности и аудиторов КСП. «Они очень часто сами выступали авторами законопроектов, сторонниками, единомышленниками. Так было, например, с разработкой важнейшего для шестого созыва законодательного собрания и для экономики области в целом Закона об управлении государственной собственностью. Ведь ни пять, ни десять лет назад гласно-

сти и открытости в принятии решений по управлению собственностью региона не было», — отметил политик.

За пять лет депутатами были решены ситуации, вызвавшие наибольший резонанс в обществе. В том числе были внесены существенные изменения в финансовую модель концессионного соглашения по строительству мостового перехода через Обь, определен вариант строительства ледовой арены, расторгнут договор по аренде хвойных лесов Новосибирской области, решена проблема с управлением технопарковыми проектами.

Основой работы шестого созыва Андрей Шимкив назвал пакет из четырех законов, направленных на создание благоприятных условий для ведения бизнеса и на развитие области. «Не буду утомлять вас цифрами. Скажу только, что сегодня министерство регионального развития констатирует, что рубль бюджетных вложений в инвестпроекты приносит уже около четырех рублей отдачи. И это, совершенно очевидно, не предел. Как не предел и развитие, совершенствование законодательной базы в этом направлении», — отметил спикер.

ОСТАТЬСЯ У ЦЕЛИ

Будущему созыву, считает председатель регионального парламента, необходимо сохранить вектор работы для всего шестого созыва, особенно проявилась в этом непростом году. Я хочу поблагодарить председателя законодательного собрания Андрея Ивановича Шимкива, всех депутатов законодательного собрания Ново-



Среди значимых достижений депутатов шестого созыва Андрей Травников назвал создание крупнейшей объектов в Новосибирске, в том числе строительство ЛДС

Губернатор области Андрей Травников также поблагодарил за работу в шестом созыве депутатов парламента. «Слаженность взаимодействия, совместной работы между правительством области и законодательным собранием, характерная для всего шестого созыва, особенно проявилась в этом непростом году. Я хочу поблагодарить председателя законодательного собрания Андрея Ивановича Шимкива, всех депутатов законодательного собрания Ново-

сибирской области за ту совместную работу, которая была проделана за все эти пять лет. В памяти масса сложных вопросов, непростых законопроектов, очень оперативных решений, которые мы принимали, и к концу созыва научились принимать многие решения и действовать практически влет, понимая друг друга с полуслова. Что касается сегодняшней сессии, самое важное — это поправки в бюджет текущего года и трехлетки. Несмотря на ситуацию с коронавирусом, выпадающие доходы, дополнительные расходы, которые мы несем, мы постарались обеспечить финансированием все мероприятия среднего и малого сельхозпредприятия, работающим в селах и отдаленных поселках области, что в перспективе должно повлиять на социальное развитие территорий. Региональный парламент и в будущем должен оставаться активным лоббистом развития сельских территорий, подчеркнул спикер. В заключение председатель законодательного собрания Новосибирской области поблагодарил депутатов и членов регионального правительства за пять лет продуктивной, слаженной работы. «Спасибо всем вам, уважаемые коллеги! Спасибо за работу и поддержку!» — отметил Андрей Шимкив.



В рамках принятых шестым созывом инициатив в регионе было возведено в два раза больше инфраструктурных комплексов и объектов в сравнении с периодом деятельности пятого созыва

сибирской области за ту совместную работу, которая была проделана за все эти пять лет. В памяти масса сложных вопросов, непростых законопроектов, очень оперативных решений, которые мы принимали, и к концу созыва научились принимать многие решения и действовать практически влет, понимая друг друга с полуслова. Что касается сегодняшней сессии, самое важное — это поправки в бюджет текущего года и трехлетки. Несмотря на ситуацию с коронавирусом, выпадающие доходы, дополнительные расходы, которые мы несем, мы постарались обеспечить финансированием все мероприятия среднего и малого сельхозпредприятия, работающим в селах и отдаленных поселках области, что в перспективе должно повлиять на социальное развитие территорий.

Региональный парламент и в будущем должен оставаться активным лоббистом развития сельских территорий, подчеркнул спикер. В заключение председатель законодательного собрания Новосибирской области поблагодарил депутатов и членов регионального правительства за пять лет продуктивной, слаженной работы. «Спасибо всем вам, уважаемые коллеги! Спасибо за работу и поддержку!» — отметил Андрей Шимкив.

сумму выросли расходы, они составят 190,21 млрд руб. Из общей суммы трансфертов 3,5 млрд руб. федеральных средств были направлены на борьбу с коронавирусной инфекцией, сообщил министр финансов и налоговой политики региона Виталий Голубенко.

Среди основных вопросов, рассмотренных депутатами на сессии, были два ключевых для региона в условиях пандемии. Речь идет об исключении НДС из тарифов на коммунальные услуги и запрете на их рост в ближайшие полтора года.

МОРАТОРИЕМ ПО РОСТУ

Как сообщил в докладе заместитель председателя комитета законодательного собрания Новосибирской области по строительству, жилищно-коммунальному комплексу и тарифам Вадим Агеенко, исключить НДС из коммунальных тарифов необходимо «в целях сдерживания роста тарифов». «Предлагаю новому составу Новосибирской области в ноябре 2020 года подготовить и рассмотреть на второй сессии законодательный вопрос об обращении в Государственную Думу, в Правительство Российской Федерации по вопросу исключения из коммунальных тарифов для населения налога на добавленную стоимость на тепловую энергию, на горячее водоснабжение, холодное водоснабжение, электро- и газоснабжение», — заявил Вадим Агеенко. Предложение на сессии было одобрено.

В то же время депутат регионального парламента Вячеслав Журавлев выступил с инициативой «заморозить» тарифы на коммунальные услуги. «Наши предложения с коллегой Вадимом Агеенко касаются одной и той же проблематики», — отметил депутат. — Я предлагаю обратиться в областной департамент по тарифам: учитывая ситуацию с пандемией коронавируса, рассмотреть вопрос о введении моратория на повышение тарифов ЖКХ».

По мнению председателя законодательного собрания Андрея Шимкива, обращение необходимо адресовать федеральным властям, иначе «все выпадающие доходы пойдут из

областного бюджета». «При сегодняшней ситуации с пандемией, доходной частью бюджета это практически невозможно», — отметил Андрей Шимкив. Первый вице-спикер регионального парламента Андрей Панферов поддержал предложение обратиться к федеральным властям.

Обращение региональных депутатов о введении моратория на повышение платы за коммунальные услуги направлено в адрес председателя Правительства Российской Федерации Михаила Мишустина. «Законодательное собрание Новосибирской области предлагает рассмотреть возможность введения моратория на увеличение индекса изменения размера вносимой гражданами платы за коммунальные услуги на второе полугодие 2020 года и 2021 год. Эта мера поможет поддержать население, оказавшееся в сложной ситуации из-за пандемии коронавируса», — сказано в тексте обращения.

ЗА РАБОТУ ДИСТАНЦИОННО

На 56-й сессии депутатами рассмотрен проект федерального закона «О внесении изменений в трудовую кодекс РФ в части регулирования дистанционной и удаленной работы». В документе закрепляется три основных вида деятельности на «удаленке»: постоянная, временная и комбинированная.

По мнению парламентариев, предлагаемые изменения позволят перейти на электронный документооборот. Также поправки исключают ситуацию, при которых дистанционного работника было легче уволить, например, из-за отсутствия у работодателя достаточного объема работы или нецелесообразности дальнейшего сотрудничества, производственной необходимости.

Кроме этого, сотрудники предприятий, работающие дистанционно, не обязаны круглосуточно быть на связи с работодателем. Появилась также возможность комбинировать режимы занятости в рамках трудовых отношений: работать попеременно на рабочем месте в офисе и дистанционно.

По словам председателя комитета законодательного собрания Новосибирской области по социальной политике, здравоохранению, охране труда и занятости населения Игоря Гришунина, депутаты регионального парламента вынесли решение о поддержке предлагаемых изменений. «Сегодня, по предварительным данным, у нас так работают около 50 тыс. сотрудников в различных организациях, и это говорит о том, что данные изменения очень важны. Законопроект должен способствовать повышению максимальной эффективности производственных процессов, ведь сама жизнь требует от нас как можно быстрее установить понятные всем, прежде всего, людям труда, правила», — прокомментировал он.

56-я сессия стала заключительной в работе шестого созыва законодательного собрания Новосибирской области. Выборы в парламент назначены на единый день голосования 13 сентября 2020 года.

Светлана Донская



Первый вице-спикер регионального парламента Андрей Панферов поддержал инициативу депутатов новосибирского законодательного собрания о введении моратория на повышение платы за коммунальные услуги

жет региона на 2020-й и плановый период 2021–2022 годов: доходы за счет федеральных трансфертов увеличены более чем на 3,89 млрд руб. — до 185 млрд руб., на такую же

По мнению председателя законодательного собрания Андрея Шимкива, обращение необходимо адресовать федеральным властям, иначе «все выпадающие доходы пойдут из