

Календарь мероприятий на 2022 год

- [Выездные мероприятия](#)
- [Семинары Школы экспорта РЭЦ](#)
- [Акселерационные программы](#)
- [Программа «Экспортный стандарт»](#)
- [Всероссийский конкурс «Экспортер года»](#)
- [Клуб экспортёров Новосибирской области](#)

Выездные мероприятия

Мероприятия могут быть отменены или перенесены на другой период. Точную информацию уточняйте в Центре поддержки экспорта НСО, телефон для справок **8 800 600 3407**.

Дата	Страна	Бизнес-миссия / выставка	Подать заявку
25–27 мая	Казахстан, г. Нур-Султан	Казахстанская международная выставка «Продукты питания, напитки, ингредиенты, упаковка и оборудование для пищевой промышленности»	Приём заявок окончен
18–20 мая	Азербайджан, г. Баку	15-я Юбилейная азербайджанская международная выставка «Сельское хозяйство»	Приём заявок окончен
7–10 июня	Республика Беларусь, г. Минск	Белорусская агропромышленная неделя «Белагро»	Приём заявок окончен
29 июня–1 июля	Монголия, г. Улан-Батор	Бизнес-миссия	Приём заявок окончен
4–7 июля	Киргизия, г. Бишкек	Бизнес-миссия	Приём заявок окончен
1–3 августа	Республика Беларусь, г. Минск	Бизнес-миссия	Приём заявок окончен
7–9 сентября	Казахстан, г. Алматы	Казахстанская международная интерьерная выставка KazBuild	Приём заявок окончен
12–16 сентября	ОАЭ, г. Дубай	Бизнес-миссия	8 800 600 34 07, доб. 223, Екатерина Рычкова
21–23 сентября	Азербайджан, г. Баку	Бизнес-миссия	8 800 600 34 07, доб. 209, Виктория Лось
11–13 октября	Узбекистан, г. Ташкент	Бизнес-миссия	8 800 600 34 07, доб. 223, Екатерина Рычкова

13–15 октября	Турция, г. Стамбул	3-я международная выставка Beauty Istanbul	8 800 600 34 07, доб. 208, Анастасия Сунь
ноябрь	Иран, г. Тегеран	Бизнес-миссия	8 800 600 34 07, доб. 223, Екатерина Рычкова
2–4 ноября	Узбекистан, г. Ташкент	16-я Международная выставка «Горное дело, металлургия и металлообработка — MiningMetals Uzbekistan 2022»	8 800 600 34 07, доб. 208, Анастасия Сунь
23–25 ноября	Монголия, г. Улан-Батор	Международная выставка «Сделано в России»	8 800 600 34 07, доб. 208, Анастасия Сунь

Обучающие мероприятия

Семинары Школы экспорта РЭЦ:

Центр поддержки экспорта реализует программу экспортных семинаров Школы экспорта РЭЦ в Новосибирской области. Экспортные семинары проводятся в форме бизнес-тренингов и построены по принципу «60% теории — 40% практики»: участники получают знания и на месте отработывают их на практике, решая задачи и кейсы. Тренинги проводят квалифицированные преподаватели, прошедшие обучение и аттестацию в Школе экспорта РЭЦ.

Семинары для субъектов малого и среднего предпринимательства Новосибирской области проводятся на безвозмездной основе. В разделе [«Мероприятия»](#) вы можете найти расписание ближайших экспортных семинаров и записаться на них.

Какие темы входят в программу?

1. Основы экспортной деятельности (12 часов)
2. Маркетинг как часть экспортного проекта (8 часов)
3. Эффективная деловая коммуникация для экспортеров (8 часов)
4. Правовые аспекты экспорта (8 часов)
5. Финансовые инструменты экспорта (16 часов)
6. Документационное сопровождение экспорта (8 часов)
7. Таможенное регулирование экспорта (8 часов)
8. Логистика экспортеров (8 часов)
9. Возможности онлайн-экспорта (8 часов)

10. Налоги в экспортной деятельности (8 часов)

11. Продукты группы российского экспортного центра

Контакты

Для получения услуги обращайтесь в Центр поддержки экспорта НСО по телефону: 8 800 600 34 07 или по эл.почте: export@mbnso.ru.

Акселерационные программы

Программа экспортной акселерации СМСП «Экспортный форсаж», разработана АНО ДПО «Школа экспорта АО "Российский экспортный центр"».

Участие в экспортном акселераторе «Экспортный форсаж» предполагает обучение сотрудников новосибирских компаний по всем направлениям экспортной деятельности, адаптацию их маркетинговых инструментов и продукции для выхода на иностранные рынки, а также сопровождение наставника и детальное консультирование предпринимателей на всех этапах реализации их экспортных проектов от момента оценки экспортной готовности предприятия до заключения экспортного контракта.

Какие темы входят в программу?

Вводный модуль. Основы проектной деятельности. Жизненный цикл экспортного проекта

Модуль 1. Выбор рынка и поиск покупателя

Модуль 2. Экспортный маркетинг

Модуль 3. Формирование финансовых условий экспортной сделки

Модуль 4. Реализация экспортной сделки

Модуль 5. Деловая коммуникация

Участие субъектов малого и среднего предпринимательства Новосибирской области в акселерационной программе «Экспортный форсаж» полностью финансируется за Центра поддержки экспорта.

Видеоролик с YouTube: YouTube video player

Экспортный акселератор Московской школы управления СКОЛКОВО «Экспортёры 2.0»

Программа предназначена для тех предпринимателей, которые хотят раскрыть свой экспортный потенциал: расширить рынки сбыта, разработать дорожную карту и выйти на мировой уровень. В течение 4 месяцев участники бизнес- акселератора работают над адаптацией своего продукта под целевые рынки, просчитывают рентабельность, изучают конкурентную среду, прогнозируют и проверяют гипотезы по выходу на экспорт.

Стоимость участия в программе 700 000 рублей за каждого участника от компании. Центр поддержки экспорта Новосибирской области на 80% софинансирует участие субъектов малого и среднего предпринимательства (СМСП) в программе при условии оплаты 20% стоимости со стороны СМСП.

Экспортный стандарт

«Экспортный стандарт для МСП» — это программа в формате мини-MBA, направленная на профессиональную переподготовку действующих экспортеров. При поддержке тренеров-наставников Школы экспорта РЭЦ программа позволяет получить знания, компетенции и практические инструменты для подготовки бизнес-плана по выходу на новые экспортные рынки. Программа ориентирована на руководство, топ-менеджмент компаний, владельцев бизнеса.

Программа обучения состоит из 5 тематических модулей:

- 1 модуль «Стратегия»** посвящен анализу готовности предприятия к наращиванию рынков.
- 2 модуль «Маркетинг и продажи».** Знакомство с технологиями бизнес-разведки, особенностями экспортной сегментации рынков, лучшими практиками маркетинговых коммуникаций.
- 3 модуль «Производство и операционная эффективность».**
- 4 модуль «Финансовое планирование».**
- 5 модуль «Переговоры».** Система знаний о кросс-культурных особенностях зарубежных партнеров и отработать навыки.

Участие субъектов малого и среднего предпринимательства Новосибирской области в программе «Экспортный стандарт для МСП» полностью финансируется за счет Центра поддержки экспорта.