

Мероприятия центра поддержки экспорта за 2021 год

1. Онлайн бизнес-миссии (Поиск партнёров)

Что включает в себя услуга по поиску партнера?

Проверка интереса иностранного покупателя.

Налаживание связи с потенциальными иностранными покупателями.

Сопровождение переговорного процесса (включая ведение коммерческой корреспонденции, первичные телефонные переговоры и (или) переговоры с использованием видео-конференц-связи, пересылку пробной продукции, содействие в проведении деловых переговоров).

Результат услуги:

Перечень потенциальных иностранных покупателей, проявивших интерес и готовых вступить в предметные переговоры. Проведение переговоров по согласованию существенных условий экспортного контракта. Отчет о проведении переговоров.

Контакты

Для получения услуги обращайтесь в Центр поддержки экспорта НСО: 8-800-600-3407
export@mbnso.ru

2. Офлайн бизнес-миссии

Международная бизнес-миссия – коллективная поездка представителей не менее 3 (трех) действующих субъектов малого и среднего предпринимательства, осуществляющих или планирующих осуществлять экспортную деятельность в иностранные государства с организационной подготовкой, включающей определение потенциальных интересантов, степени заинтересованности в сотрудничестве и получение отклика, подготовку необходимых презентационных и рекламных материалов и проведение двусторонних деловых переговоров.

Организация международной бизнес-миссии включает в себя:

- Аренду помещения для переговоров;
- Затраты на определение потенциальных интересантов, степени заинтересованности в сотрудничестве и получение отклика;
- Техническое и лингвистическое сопровождение переговоров, в том числе организацию последовательного перевода для участников бизнес-миссии;
- Подготовку презентационных материалов в электронном виде для каждого участника международной бизнес-миссии;
- Подготовку сувенирной продукции с логотипами компаний-участников бизнес-миссии, включая ручки, карандаши, флеш-накопители.

Расходы по перелету, проживанию и питанию, визовому обеспечению участники несут самостоятельно.

В 2021 году Центром поддержки экспорта запланированы следующие бизнес-миссии:

- Бизнес-миссия в г. Нур-Султан, Алматы (Казахстан) с 06.09.21 по 10.09.21;

- Бизнес-миссия в г. Минск (Беларусь) с 27.09.21 по 30.09.21;
- Бизнес-миссия в г. Дубай (ОАЭ) с 11.10.21 по 14.10.21;
- Бизнес-миссия в г. Бишкек (Киргизия) с 29.11.21 по 03.12.21;
- Бизнес-миссия в г. Ереван (Армения) с 08.12.21 по 10.12.21.

Контакты

Для получения услуги обращайтесь в Центр поддержки экспорта НСО: 8 800 600 34 07 вн.215; export@mbnso.ru

3. Международные выставки

Организация участия в международных выставках включает в себя:

- Аренду выставочных площадей и оборудования для коллективного и (или) индивидуального стенда;
- Организацию доставки выставочных образцов, в том числе затраты на их таможенное оформление и страхование;
- Аренду площадей для обеспечения деловых мероприятий, включая аренду переговорного комплекса в рамках выставочно-ярмарочного мероприятия для проведения переговоров;
- Оплату регистрационных сборов за представителей субъектов малого и среднего предпринимательства, техническое и лингвистическое сопровождение переговоров в рамках выставочно-ярмарочного мероприятия;
- Подготовку презентационных материалов в электронном виде для субъектов малого и среднего предпринимательства.

Расходы по перелету, проживанию и питанию, визовому обеспечению участники несут самостоятельно.

4. В 2021 году Центром поддержки экспорта запланированы следующие международные выставки:

- Казахстанская международная выставка по "ЗДРАВООХРАНЕНИЮ" в г. Нур-Султан (КАЗАХСТАН) с 27.10.21 по 29.10.21
- Международная специализированная выставка "Техиннопром" в рамках Белорусского промышленно-инновационного форума в г. Минск (БЕЛАРУСЬ) с 28.09.21 по 30.09.21
- 26-я Азербайджанская Международная Выставка «Строительство» в г. Баку (АЗЕРБАЙДЖАН) с 20.10.21 по 22.10.21
- Международная выставка сельского хозяйства и пищевой промышленности KazAgro / KazFarm 2021 в г. Нур-Султан (КАЗАХСТАН) с 20.10.21 по 22.10.21
- 15-я юбилейная Международная выставка «Горное дело, металлургия и металлообработка – MiningMetals Uzbekistan 2021» в г. Ташкент (УЗБЕКИСТАН) с 03.11.21 по 05.11.21

5. Конференции:

- Экспорт в страны ЕАЭС, г. Новосибирск с 25.02.21 по 28.02.21;
- Ежегодный региональный конкурс "Экспортер года" 19.03.2021 г.;
- Digital Siberia, г. Новосибирск 29.10.21;
- Дни участников ВЭД, г. Новосибирск 27.12.21.

6. Размещение продукции компаний на международных маркетплейсах

Маркетплейс – это торговая площадка, на которой множество продавцов предлагает свои продукты или решения множеству покупателей. Размещение продукции компаний на международных маркетплейсах включает в себя:

- Подбор международной электронной торговой площадки;
- Адаптацию и перевод информации, указанной на упаковке товара, других материалов, включая съемку продукта;
- Регистрацию и (или) продвижение на международной электронной торговой площадке, в том числе организацию работы по регистрации точки присутствия на международной электронной торговой площадке (залог, абонентская плата, операционные расходы, консультационное сопровождение по вопросам функционирования точки присутствия), включая оплату услуг сервисной компании-оператора за управление точкой присутствия на международной электронной торговой площадке и (или) ее поддержку.

В 2021 году Центром поддержки экспорта планируется размещение продукции Новосибирских компаний на следующих маркетплейсах:

- <https://www.ebay.com/>;
- www.amazon.com;
- <https://epinduo.com/>;
- <https://www.alibaba.com/>.

7. Образовательные программы совместно с РЭЦ:

- Акселерация по программе Школы экспорта РЭЦ «Экспортный форсаж» с 05.10.2021 по 10.12.2021;
- Обучающий очный семинар «Основы экспортной деятельности» в рамках соглашения АНО ДПО «Школа экспорта АО «Российский экспортный центр», 19.08.2021;
- Обучающий очный семинар «Маркетинг как часть экспортного проекта» в рамках соглашения АНО ДПО «Школа экспорта АО «Российский экспортный центр», 13.09.2021;
- Обучающий очный семинар «Эффективная деловая коммуникация для экспортеров» в рамках соглашения АНО ДПО «Школа экспорта АО «Российский экспортный центр», 12.10.2021;
- Обучающий очный семинар «Правовые аспекты экспорта» в рамках соглашения АНО ДПО «Школа экспорта АО «Российский экспортный центр», 28.10.2021;

- Обучающий очный семинар «Документационное сопровождение экспортного проекта» в рамках соглашения АНО ДПО «Школа экспорта АО «Российский экспортный центр», 15.11.2021;
- Обучающий очный семинар «Логистика для экспортеров» в рамках соглашения АНО ДПО «Школа экспорта АО «Российский экспортный центр», 29.11.2021.

8. Другие образовательные мероприятия:

- Семинар «Как оформить презентационные материалы для экспортных рынков» г. Новосибирск, 24.06.21;
- Семинар «Экспортный контракт: риски и существенные условия» г. Новосибирск, 26.08.21;
- Семинар «Инструменты экспортного маркетинга» г. Новосибирск, 23.11.21,
- Семинар «Практика ведения экспортных переговоров» г. Новосибирск, 21.09.21;
- Семинар «Особенности работы на экспорт с рынками Юго-Восточной Азии» г. Новосибирск, 07.12.21;
- Семинар «Ставка на экспорт. Финансовая поддержка экспортных проектов компаний СМСП» в г. Новосибирск, 01.04.21;
- Семинар "Выход на экспорт, не выходя из дома?" в г. Новосибирск, 02.04.21;
- Семинар «Культура делового общения, как инструмент повышения эффективности взаимодействия с зарубежными партнерами» в г. Новосибирск, 16.11.21;
- Семинар: «Ставка на экспорт. Финансовая поддержка экспортных проектов компаний» в г. Новосибирск, 14.10.21;
- Семинар "Выход на международные электронные торговые площадки. Государственные меры поддержки при экспорте через ЭТП" в г. Новосибирск, 29.10.21;
- Семинар «Протокольные требования к организации международных деловых мероприятий» в г. Новосибирск, 03.12.21.